**Критерии оценки коммуникативных боев на чемпионате школы по финансовой грамотности.**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Критерий | Условие получения баллов | Количество баллов |
| 1 критерий.  Содержание выступления (оцениваются достоверность, смысловая глубина и логика высказываний) | Содержание выступления соответствует заданной теме и позиции | от 0 до 2 |
| Информация достоверна, высказывания информативны |
| Материал хорошо изучен, представлен в хорошо структурированном виде, аргументы подкреплены убедительными примерами |
| Ясные, связанные между собой, логичные высказывания, завершенные мысли |
| Свободное изложение материала, без чтения заранее подготовленного текста |
| Итого баллов по 1 критерию | от 0 до 2 |
| 2 критерий.  Форма выступления, речь, артистизм (оцениваются грамотность речи, яркость, необычность высказываний) | Яркое и выразительное, доходчивое, и эмоциональное выступление, содержащее обобщающие высказывания, последовательные и четкие объяснения | от 0 до 1 |
| Убедительность и логичность приводимых доводов, простота и ясность изложения |
| Интерес и внимание со стороны присутствующих в аудитории (одобрительные возгласы, аплодисменты и др.) |
| Богатый словарный запас, отсутствие лишних слов, выражений, речевых и грамматических ошибок, сленга и просторечных оборотов |
| Нормальный и средний темп речи, соразмерность силы голоса, умение сделать паузу, позволяющую собеседнику осмыслить сказанное |
| Речевой артистизм, позитивная энергетика, высокая ассоциативность, выразительность, экспрессивность. |
| Итого баллов по 2 критерию | от 0 до 1 |
| 3 критерий.  Работа с высказыванием оппонента (оцениваются коммуникативные компетентности, импровизация и корректировка своего выступления) | Четкая формулировка аргументов и контраргументов, их соответствие выдвинутому тезису | от 0 до 2 |
| Наличие причинно-следственных связей между аргументами и контраргументами, преобладание объективных доводов над субъективным мнением |
| Использование прямого и косвенного опровержения тезисов оппонента, способность убедить публику в необоснованности доводов оппонента |
| Подхватывание предложений оппонента и их развитие, быстрое переключение на новые данные в дискуссии |
| Толерантность, уважение взглядов оппонента, отсутствие личностных нападок, умение выслушать мнение оппонента до конца |
| Умение инициировать и вступать в контакт, вести беседу, кратко и точно выражать свои мысли |
| Умение стимулировать собеседника к прояснению его позиции, умение слушать и понять то, что имел в виду собеседник |
| Умение осуществлять обратную связь, выравнивать эмоциональное напряжение в беседе, управлять собственными экспрессивными сигналами |
| Итого баллов по 3 критерию | от 0 до 2 |
|  | ВСЕГО баллов по трем критериям | от 0 до 5 |